

Wordt dit jouw droom[t]huis?



Kapellestraat 43

IJsselstein

Welkom aan de Kapellestraat 43 in IJsselstein. Jouw nieuwe [t]huis.

Loft 18 is ontstaan op de plek waar vroeger Hotel Epping generaties lang bekendstond om zijn gastvrijheid.

[T]hui

REINERIE

GARANTIEMAKELAA

MAKELAARDIJ | HYPOTHEKEN | VERZEKERI

Een huis koop
je niet alleen

Wij gaan je daarbij
ondersteunen

de makelaars van Reinerie
staan voor je klaar

Wat leuk dat je interesse hebt in deze woning!

De bezichtigingen vinden plaats op vrijdag 26 september van 14:00 tot 18:00 uur en zaterdag 27 september van 10:00 tot 14:00 uur plaats. Aanmelden is niet nodig, je kan gewoon binnen lopen tussen deze tijdstippen. De ingang zit in de Kapellestraat.

Vraagprijs € 299.000 k.k.





Kenmerken van deze woning

Soort woning	Portiekflat
Type woning	Appartement
Bouwjaar	1920

Inhoud	119 m ³
Woonoppervlakte	38 m ²
Perceeloppervlakte	0 m ²
Tuin	
Tuin oppervlakte	Undefined m ²

Energie label	A
Aantal kamers	2
Aantal slaapkamers	1



Omschrijving van de woning

Welkom aan de Kapellestraat 43 in IJsselstein. Jouw nieuwe [t]huis.

BEZICHTIGEN

De bezichtigingen vinden plaats op vrijdag 26 september van 14:00 tot 18:00 uur en zaterdag 27 september van 10:00 tot 14:00 uur plaats. Aanmelden is niet nodig, je kan gewoon binnen lopen tussen deze tijdstippen. De ingang zit in de Kapellestraat.

KENMERKEN

- * TWEEKAMER-APPARTEMENT
- * 38 m²
- * Tweede verdieping
- * Vraagprijs € 299.000,-
- * Energielabel A

PROJECT & COMPLEX

Loft 18 is ontstaan op de plek waar vroeger Hotel Epping generaties lang bekendstond om zijn gastvrijheid. Nu verrijst hier een uniek woonconcept met 18 koopstudio's en appartementen: modern comfort in een historisch jasje, midden in het bruisende centrum van IJsselstein.

De ontwikkeling van Loft18 is mogelijk gemaakt door Vermeer Vastgoed. Al meer dan 25 jaar creëert en transformeert Vermeer Vastgoed waardevol vastgoed. Voor ondernemers is vastgoed een plek om ambities te realiseren, voor overheden een middel voor maatschappelijke doelen, voor particulieren een thuis en voor investeerders een kans op rendement. Juist dat verbinden van belangen en partijen vormt de kracht van Vermeer Vastgoed: investeren in gebouwen die toekomstbestendig zijn.

Met Loft18 komt die visie samen. Hier wordt een stukje historie nieuw leven ingeblazen en omgevormd tot een moderne woonomgeving die kwaliteit, duurzaamheid en leefcomfort verbindt. Een plek waar mensen samenkomen – vroeger in het hotel, nu in eigentijdse appartementen met de stad letterlijk aan hun voeten.

AFWERKING

- * Keuken met oa combi-magnetron, koel-/vriescombinatie, afzuigkap en inductie-kookplaat;
- * Verwarming middels elektrische verwarming en airco;
- * Warm water middels doorstroomboiler;
- * Vloer afwerking pvc;
- * Eigen meters + groepenkast.

BIJZONDERHEDEN

- * De getoonde foto's, 360°-foto's en video zijn opgenomen in verschillende appartementen binnen het complex, het origineel kan afwijken van deze media;
- * Meetrapport + plattegrond is per studio/appartement opgenomen;
- * Oplevering dit jaar;
- * De levering vindt plaats bij een project-notaris: Bruggink en van Beek notarissen in Wijchen;
- * Het betreft een transformatie-object (vernieuwbouw);
- * De VvE is in oprichting, de servicekosten zijn begroot op € 72,87;
- * Het complex bevindt zich in een beschermd stadsgebied (Centrum IJsselstein).

BIEDEN

Bieden kan via het inschrijfformulier op de site van Reinerie Garantiemakelaars, de deadline voor de biedingen is vrijdag 3 oktober om 10:00 uur. Wil je eenvoudig en snel hypotheekverklaring opvragen? Neem contact op met Reinerie Hypotheken.

Zie jij jezelf hier al wonen?

Wacht dan niet te lang en kom langs voor een bezichtiging! Wellicht wordt dit binnenkort jouw nieuwe [t]huis!

Wil je kijken wat je hypotheekmogelijkheden zijn of wil je graag hulp in de zoektocht naar jouw nieuwe [t]huis? Maak dan een afspraak met ons team!

De informatie op deze website en brochures is uitsluitend bedoeld als algemene informatie. Er kunnen geen rechten aan de informatie op deze website worden ontleend. Hoewel Reinerie Garantimakelaars zorgvuldigheid in acht neemt bij het samenstellen en onderhouden van deze informatie en daarbij gebruik maakt van bronnen die betrouwbaar geacht worden, kunnen wij niet instaan voor de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie. Reinerie Garantimakelaars garandeert niet dat de informatie foutloos is. Reinerie Garantimakelaars wijst iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid, actualiteit van de geboden informatie en het (ongestoord) gebruik van deze website uitdrukkelijk van de hand.



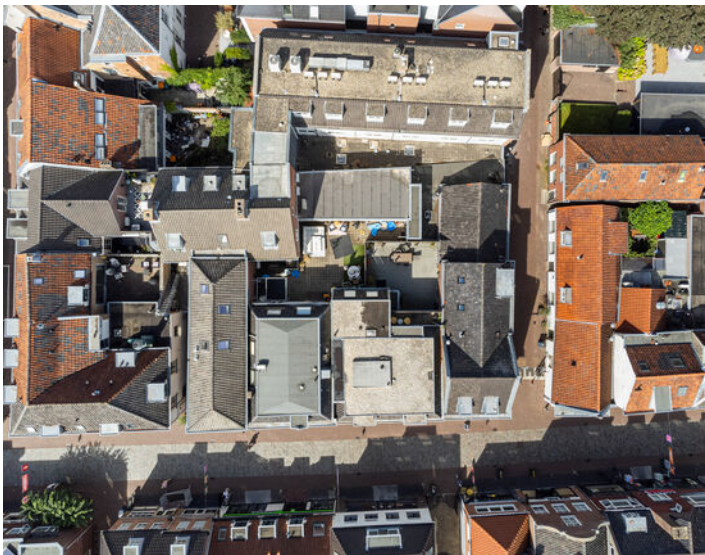














BIEDEN?



VIA BIEDFORMULIER KAN JE
EENVOUDIG EEN BOD OP JOUW
FAVORIETE APPARTEMENT(EN)
UITBRENGEN

[T]huis bij...
Reinergie

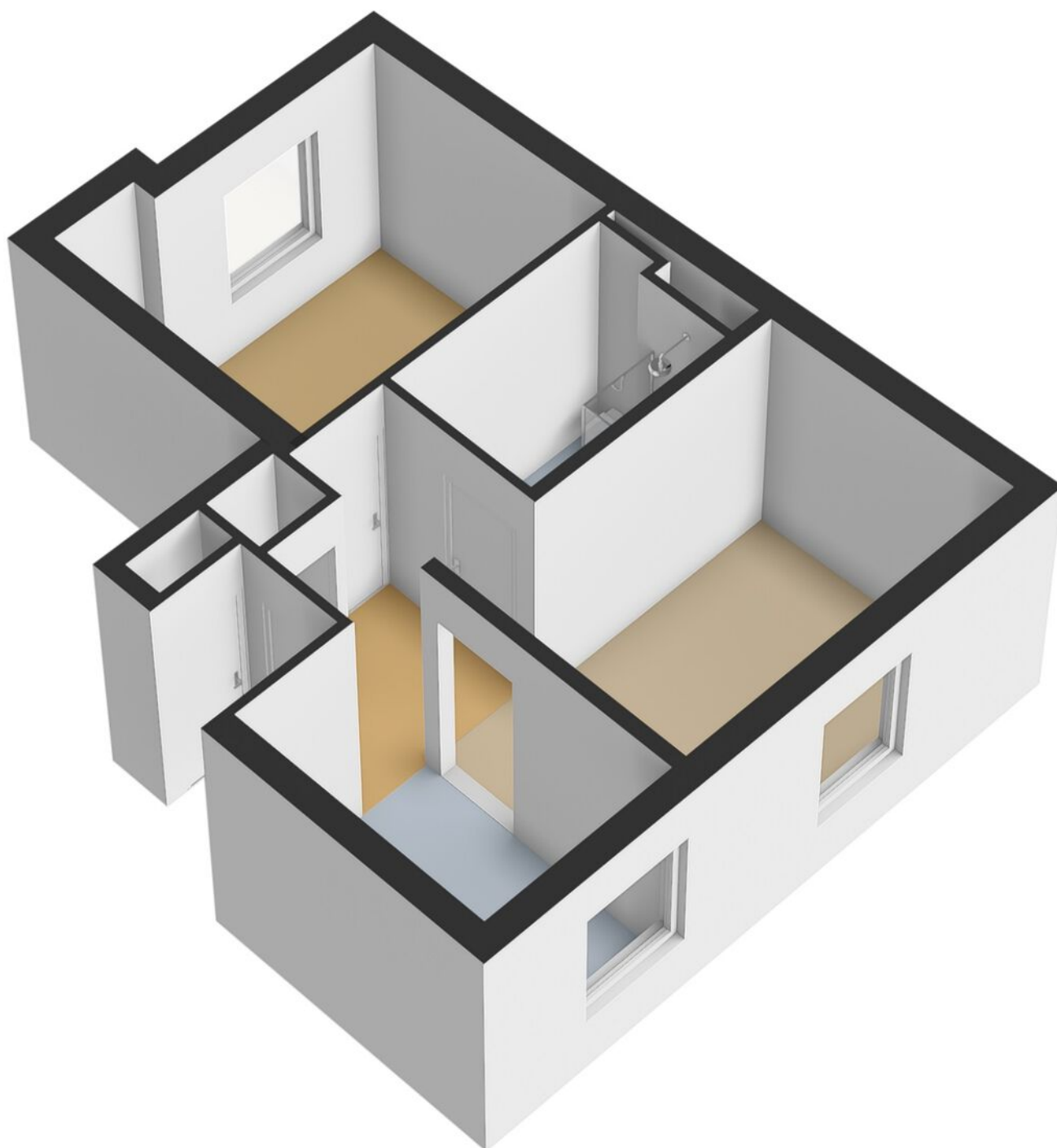


Plattegrond Appartement

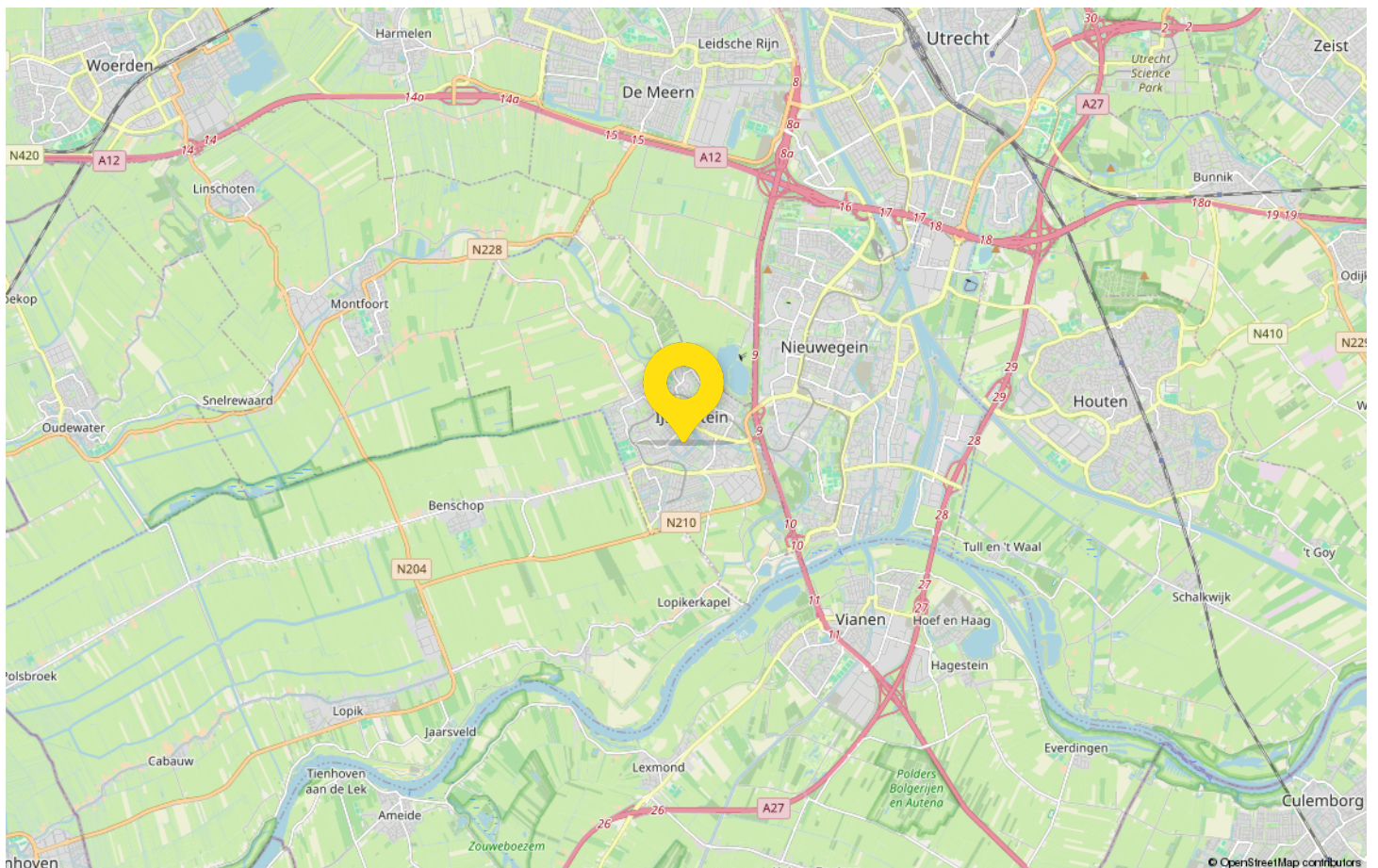
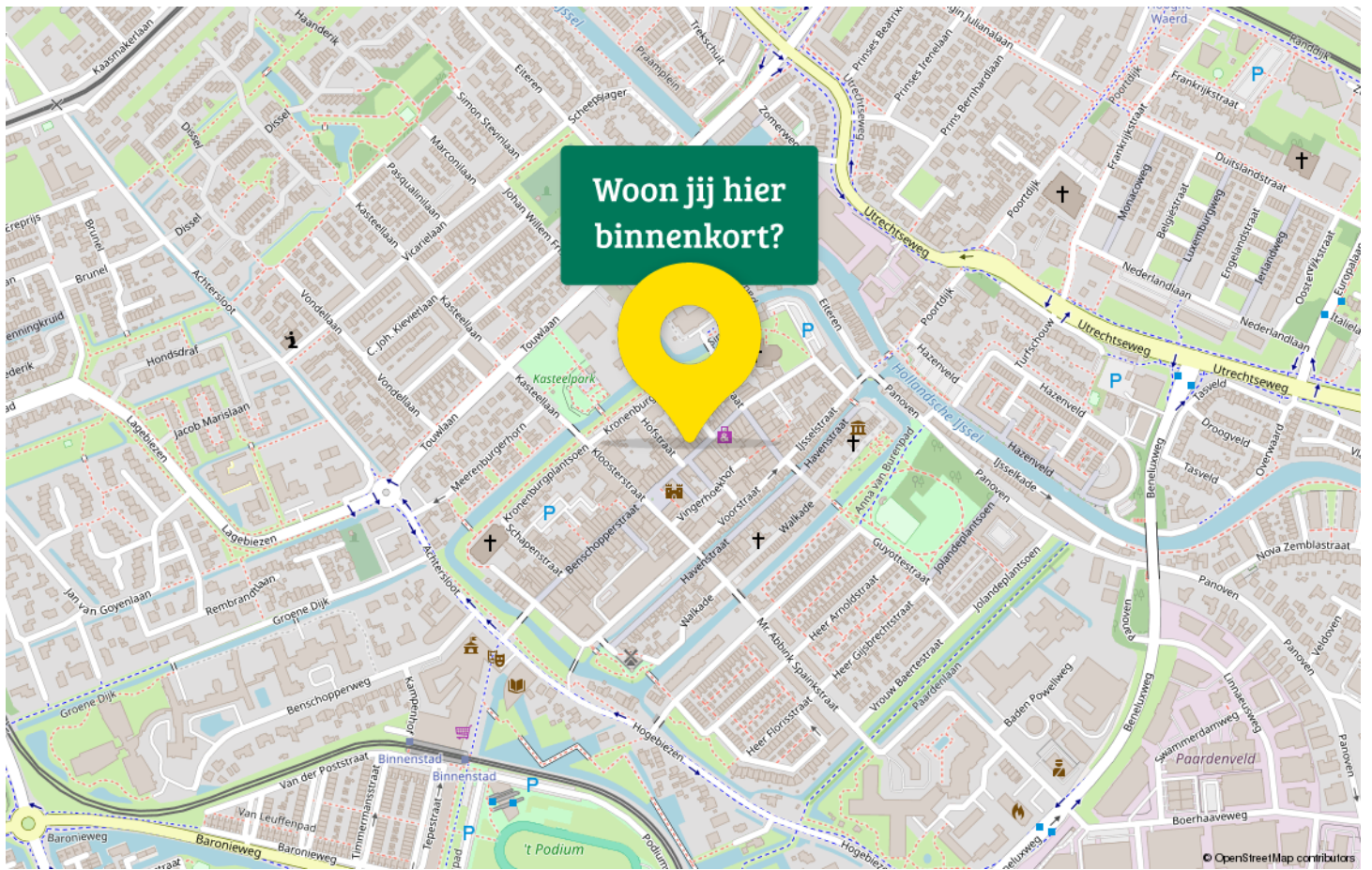


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.

Plattegrond 3D Appartement



Locatie op de kaart



Shopper in IJsselstein



ZUCCOTTO
Chocolade | Chocoladebar



BAARS
Bloembinders



SEVENTYTWO
Fashion | Jeans



READSHOP
Boeken | Tijdschriften



BABEZ BOUTIQUE
Mode



TOF!
Cadeaus | Woonaccessoires



DEB KONCEPT
Mode



DE JONG VISSPECIALIST
Vis | Traiteur



KAASIE KAASIE
Kaas | Noten | Wijnen

Uit in IJsselstein...



FULCO
Theater | Bioscoop



SKIPISTE NIEUWEGEIN
Skien | Snowboarden | Horeca



BRASSERIE DE KLOOSTERTUIN
Lunch | Diner | Terras



BAR BRASSERIE JORIS
Lunch | Borrel | Diner

TONNIE'S
HUISKAMER

TONNIE'S HUISKAMER
Kroeg | Biljart



DE STADSKAMER
Koffie | Lunch | Terras



DE JONG VISSPECIALIST
Vis | Lunch | Traiteur



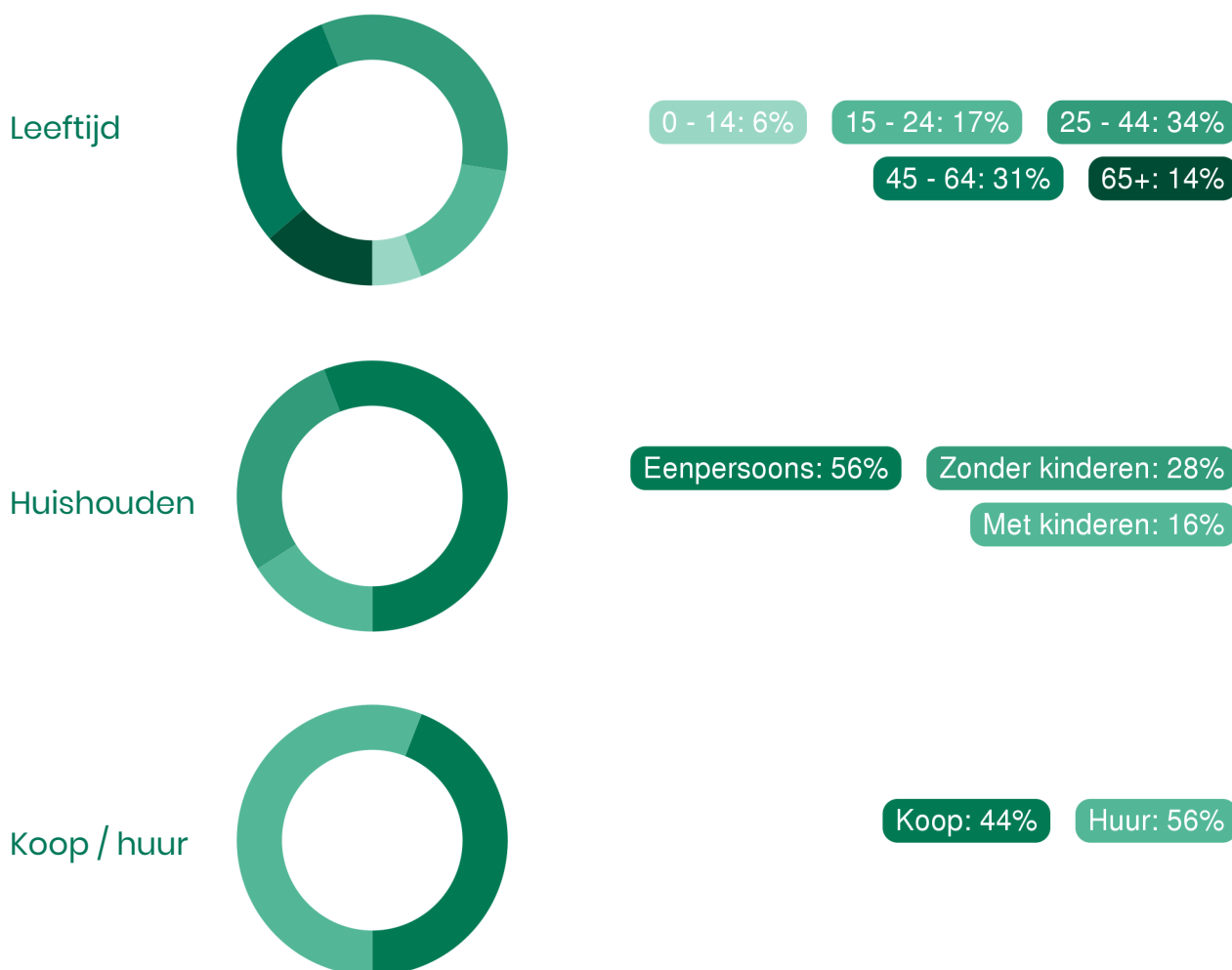
MUSEUM IJSSELSTEIN [MIJ]
Exposities | Workshops



MELVIENNE
Lunchroom

Statistieken

Buurtinformatie – IJsselstein / IJsselstein-



51%
man

49%
vrouw



0,9 per huishouden

Gemiddelde woningwaarde:

—



Reinerie Garantiemakelaars

jouw Garantiemakelaar

Reinerie Garantiemakelaars

ONZE MISSIE: IEDEREEN EEN [T]HUIS 'omdat een huis meer is dan een stapel stenen'.

Het gaat om het gevoel dat een huis je geeft.

Thuis is de plek waar je droomt en herinneringen maakt, daarom wil je een makelaar die je een goed gevoel geeft, die je bij staat met de verkoop van je eigen plek én je helpt jouw nieuwe [t]huis te vinden!

Hoe wij dat doen?

Door te ontdekken wie jij bent en wat jij belangrijk vindt in het leven. Wij willen namelijk het beste voor jou, zodat jij je ook bij ons '[t]huis' voelt.

Want wij zien je graag terug wanneer je toe bent aan je volgende stap! Zo maken we samen jouw dromen waar.

Reinerie Hypotheken

Wanneer je uitkijkt naar een nieuw [t]huis is het prettig om te weten wat er financieel mogelijk is. Ben je benieuwd naar jouw maandlasten voor een bepaalde woning? Of wil je oversluiten? Wim en Marcus van Reinerie Hypotheken vertellen het je graag! Wim is erkend Hypothecair Planner en Marcus is financieel adviseur en geven je beiden graag een vrijblijvend en onafhankelijk advies over de verschillende hypotheek mogelijkheden.

Nieuwsgierig naar je hypotheekmogelijkheden?

Bel, mail of app ons via de onderstaande gegevens en wij plannen graag een eerste vrijblijvende afspraak met je in!



Wij zijn [t]huis op:

Benschopperstraat 37
3401 DG, IJsselstein Ut

Wij zijn bereikbaar via:

030-6884455
info@reinerie.nl
www.reinerieijsselstein.nl

Van bezichtiging tot aankoop

Volg de route met de vragen



Gefeliciteerd!

De overdracht

Je ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transport-akte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijg je de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. Je ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.

Veelgestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet

je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.



Zorgeloos van je nieuwe [t]huis genieten

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in

zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoop-procedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen je in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw) tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten

beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dien je in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.

This image shows a single sheet of white paper with horizontal green ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There are no margins, text, or other markings on the paper.



Interesse in deze woning?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

030-6884455

info@reinerie.nl

www.reinerieijsselstein.nl